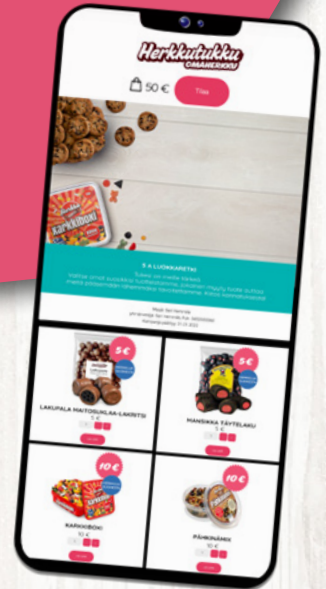


**Herkkutukku**  
VARAINHANKINTA

# MYYJÄN OHJE

OMAHERKUN JA  
VERKKOKAUPAN KÄYTTÖÖN



ASIAKASPALVELU PUH. 010-387 4870 | INFO@HERKKUTUKKU.COM

# **SISÄLTÖ**

ALOITTAMINEN.....SIVU 3

TOIMINNOT.....SIVU 4

MYyntIAJAN JÄLKEEN.....SIVU 5

USEIN KYSYTTYÄ.....SIVU 6

VINKIT ONNISTUNEeseen MYyntIIN .....SIVU 7

# ALOITTAMINEN

## 1. REKISTERÖIDY MYYJÄKSI OMAHERKKUUUN

Voit tehdä tämän sen jälkeen kun ryhmänvetäjä on toimittanut sinulle kampanjatunnuksen ja PIN-koodin.

Suora osoite rekisteröitymiseen

<https://herkkutukku.e-myyntiyokalu.fi/>

## 2 - 3. REKISTERÖITYMISEEN TARVITSET OMAN NIMESI LISÄKSI

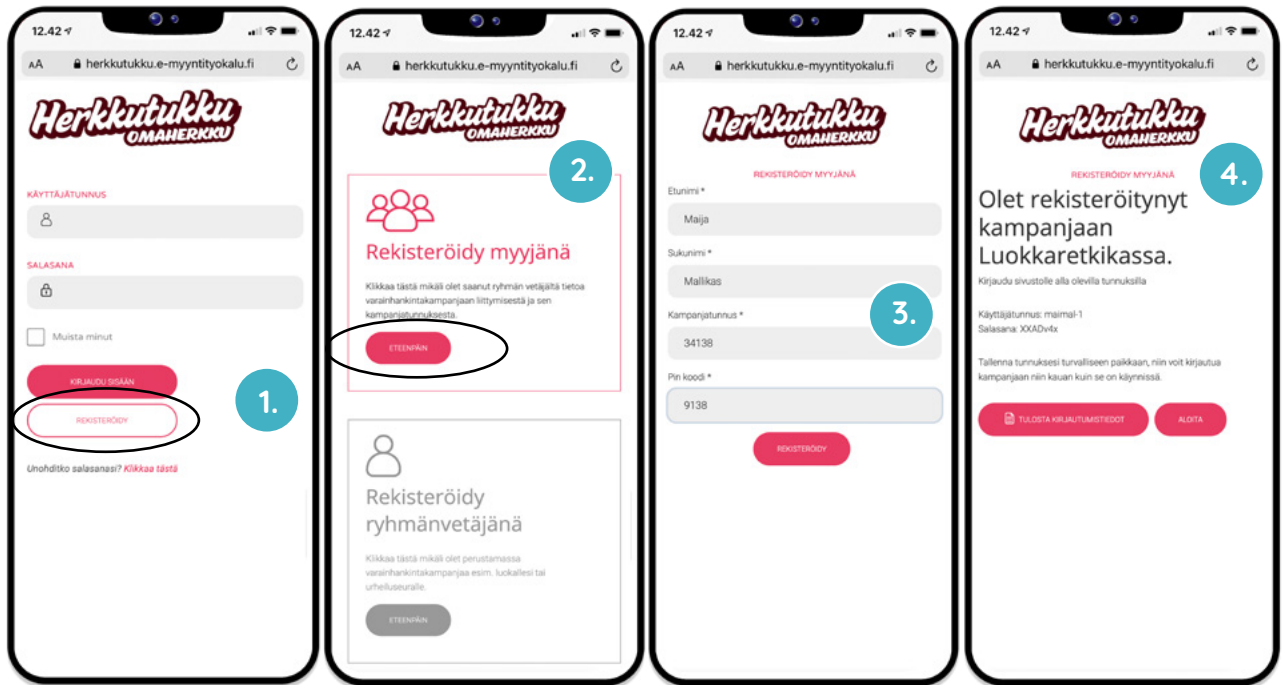
- Kampanjatunnuksen
- PIN-koodin

## 4. JÄRJESTELMÄ LUO SINULLE OMAT TUNNUKSET

Järjestelmä luo sinulle henkilökohtaisen käyttäjätunnuksen ja salasanan, joilla kirjautut jatkossa.

---> Ota nämä tiedot talteen tai tallenna laitteesi selaimeen.

Voit aloittaa myynnin heti jakamalla verkkokauppasi linkin.



# TOIMINNOT

## 1. TILAUSTEN MANUAALINEN KIRJAAMINEN

Kuvastojen avulla kerätyt tilaukset kirjataan "LISÄÄ OSTOS"-painikkeesta

Voit kirjata tilauksia

- asiakkaittain
- kokonaisyhtymä kerralla. Kirjoita tilaajan nimeksi esimerkiksi "Oma myynti".

Muista tallentaa lopuksi kun olet lisännyt myymäsi tuotteet lomakkeen alareunasta "TALLENNA" -painikkeesta.

## 2. MYYNTIRAPORTIT MYYNIN AIKANA

Kolmipallovalikon kautta löydät myynnin aikaiset raportit.

MYYNIN ERITTELY

Omat tilauksesi

MYYNIN ERITTELY

Koko ryhmän myynti

## 3. VERKKOKAUPPA

Voit markkinoida tuotteita jakamalla oman verkkokauppa linkkiä mm. Facebookissa, WhatsApp:ssa, sähköpostilla, ym.

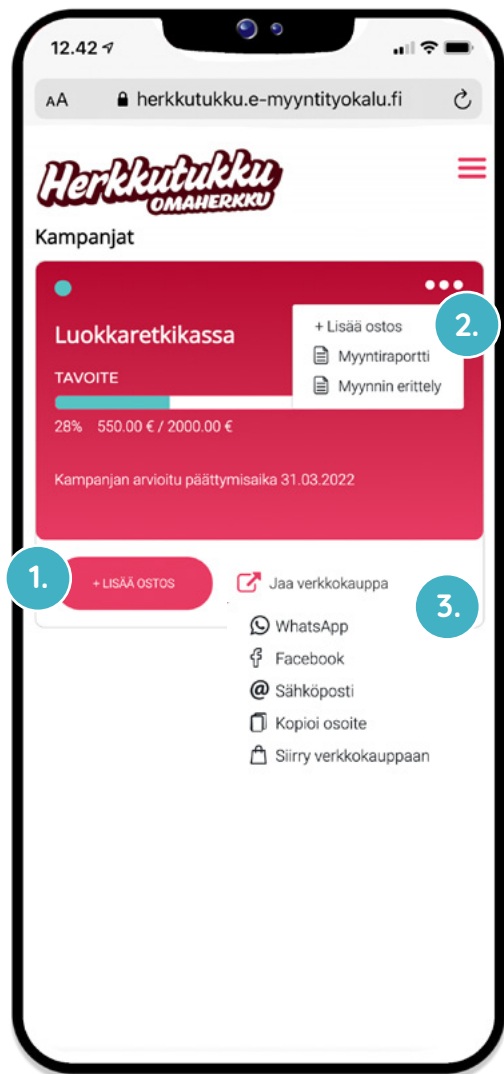
1. Kirjaudu Omaherkuun:  
<https://herkkutukku.e-myyntityokalu.fi>

2. Paina kampanjan "JAA VERKKOKAUPPA" -painiketta.

3. Voit jakaa kauppasi suoraan someen valitsemaasi kanavaan, tai kopioida verkkokaupan osoitteen "KOPIO OSOITE" -painikkeesta ja lähettää sen vaikkapa sähköpostilla.

Verkkokauppaasi kautta tulleet tilaukset kirjautuvat automaattisesti sinun sekä ryhmäsi kokonaisyhtymään.

Huom! Asiakkaasi eivät maksa tilaamia tuotteita verkkokauppaan. Tuotteiden toimitus sekä maksujen kerääminen tapahtuu ryhmäsi toimesta.



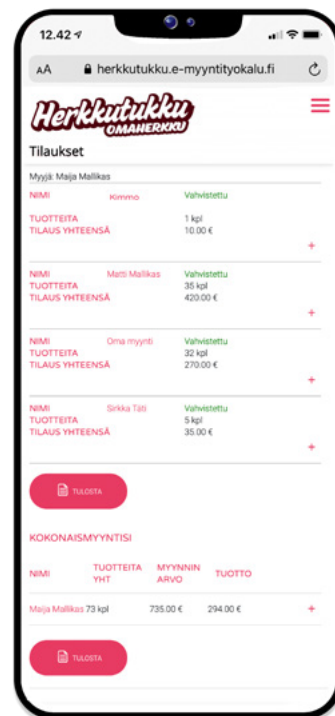
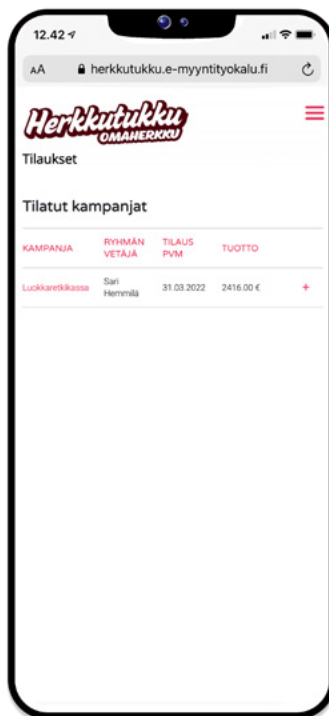
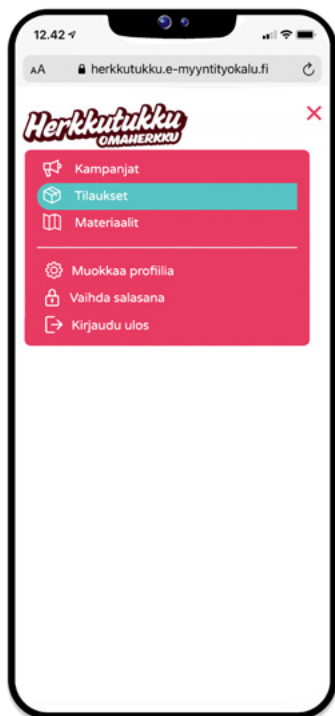
# MYNTIAJAN JÄLKEEN

## MYNTIRAPORTIT OMASTA MYNNISTÄ

Kun ryhmänvetäjä on lähettänyt lopputilauksen, löydät erittelyn omista asiakkaistasi päävalikosta "TILAUKSET"-välilehdeltä.

Klikkaa kampanjan nimeä nähdäksesi tarkemmat tiedot.

Selaa alas asti ja löydät tulostettavat raportit myynnistäsi.



# USEIN KYSYTTYÄ

## **MITEN REKISTERÖIDYN MYYJÄKSI?**

Kun olet saanut ryhmänvetäjältä kampanjatunnuksen ja PIN-koodin, voit rekisteröityä kampanjaan myyjäksi. Rekisteröitymisen yhteydessä järjestelmä luo sinulle omat tunnukset, joilla pääset kirjautumaan jatkossa. Ota tunnuksesi talteen.

## **MITEN VERKKOKAUPPA JAETAAN?**

Saat käyttöön henkilökohtaisen verkkokauppasi rekisteröitymisen jälkeen. Omaherkusta löytyy painikkeet, joista linkin voi jakaa suoraan esimerkiksi WhatsAppiin, sekä kopioitava linkki, jonka voi liittää minne tahansa.

## **UNOHDIN KÄYTTÄJÄTUNNUKSENI /SALASANANI**

Ota yhteyttä ryhmänvetäjääsi. Hän voi vaihtaa salasanasi / näkee käyttäjätunnuksesi.

## **VOINKO MUOKATA/POISTAA TILAUKSIANI?**

Voit muokata tilauksiasi kolmipallovalikon kautta kohdasta "MYNNIN ERITTELY".

## **KAMPANJA ON PÄÄTTYNYPÄ JA UNOHDIN KIRJATA TILAUKSEN**

Päätettyyn kampanjaan ei voi lisätä uusia tilauksia Omaherkun kautta. Ota yhteyttä ryhmänvetäjään lisätilauksen tekemiseksi.

# VINKIT ONNISTUNEeseen MYyntiin

Onnistuneen myynnin takaa mieluisa myyntituote ja aktiivisuus. Muista hyödyntää myynnissä sekä tuotekuvastoa että verkko-kauppaa. Kokemuksemme mukaan ryhmät, jotka hyödyntävät molempia, saavuttavat suuremman myynnin. Olemme koonneet tähän parhaita vinkkejä meiltä sekä asiakkailtamme.

## 1. ASETTAKAA MYYNnILLE SELKEÄT TAVOITTEET

Miettikää yhdessä, mihin haluatte rahat käyttä ja kuinka paljon haluatte ansaita. Tavoite on hyvä asettaa ryhmä- että myyjäkohtaisesti, esimerkiksi 20 tuotetta / myyjä.

## 2. LOISTAVA TUOTE MYy ITSE ITSENSÄ

Olette valinneet parhaat mahdolliset tuotteet varainhankintaan varten, onnittelet siitä! Tärkeintä on olla itse aktiivinen ja kertoa mahdollisimman monelle, että keräätte varoja myymällä Herkkutukun tuotteita.

## 3. TEE LISTA POTENTIALISISTA ASIAKKAISTA

Myyntiä on helpompaa tehdä kun tiedostaa, kenelle kaikille tuotteita kannattaa tarjota. Tee lista ystäväistä, tuttavista, sukulaisista, naapureista ja työkavereista, niin et unohda ketään. Alla oleva taulukko auttaa hahmottamaan mahdollisuuksia.

## 4. VIE TUOTEKUVASTO TYÖPAIKALLE

Jätä tuotekuvasto työpaikan taukotilaan muutamaksi päiväksi. Pidä pieni myyntipuhe tai kirjoita saatekirje kuvastoon. Tämä toimii!

## 5. TARJOA TUOTTEITA YRITYKSILLE

Tarjota tuotteita lähipiiriin yrityksille. Herkkutukku voi laskuttaa yrityksen puolestanne, jolloin yritys saa vähennyskelpoisen kuitin ostoksestaan. Tarvitsemme yrityksen tilauksen sekä laskutiedot lopputilauksenne yhteydessä.

## 6. JAA VERKKOKAUPPASI LINKKI

Verkkokauppa on loistava apuväline myynnissä. Verkkokaupan avulla tavoitat helposti ja nopeasti paljon asiakkaita ajasta sekä paikasta riippumatta. Jaa verkkokauppaasi linkki WhatsAppissa, Facebookissa, sähköpostilla jne.

## 7. HYÖDYNNÄ SOSIAALISTA MEDIAA

Tee julkaisu tai markkinointivideo Facebookiin, Instagramiin, Snäppiin tai Tik Tokiin. Hyödynnä kuvaa tuotekuvastosta tms. Herkkutukku.com -sivuilla olevat kuvat ovat vapaasti käytettävissä!

## 8. HYVÄ YHTEISHENKI AUTTAA ONNISTUMAAN

Tsemptakaa toinen toisianne ja jakakaa myyntivinkkejä. Myyntikilpailu voisi olla hauska idea, joka saa varmasti kilpailuhenkimmät mukaan.

## 9. LOPUKSI, HERKKUTUKKU PALKITSEE AHKERAT RYHMÄT

Olemme mukana kannustamassa teitä! Palkitsemme ahkerat ryhmät maistuvilla myyntibonuksilla.

### MISTÄ MYyntI YLEENSÄ KOOSTUU:

OMAA KOTIIN	3 TUOTETTA
ISOVANHEMMAT	4 TUOTETTA
MUUT SUKULAISET PERHEINEEN	3 TUOTETTA
NAAPURIT	5 TUOTETTA
VANHEMPIEN/HUOLTAJIEN YSTÄVÄT PERHEINEEN	5 TUOTETTA
VANHEMPIEN/HUOLTAJIEN TYÖKAVERIT PERHEINEEN	5 TUOTETTA
MYyntI YHTEENSÄ	25 TUOTETTA

### ESIMERKKI:

Ryhmän tavoitteena tuottoa 2000 €

20 perhettä osallistuu myyntiin ja jokainen perhe myy 25 tuotetta. Kokonaisymyynti on yhteensä 500 tuotetta.

(esimerkissä tuotto 4 €/tuote).